

Juli 2021 – mit wipswiss-Mitglied Sandra Claudia Andres

1. Wer bist Du und wo arbeitest Du?

Ich heisse Sandra Claudia Andres und arbeite seit über 10 Jahren bei SPG Intercity Geneva SA. Bis vor kurzem als Senior Investment Consultant und seit Anfang des Jahres als Sales Executive Director und Mitglied der Geschäftsleitung.

2. Wie bist du in die Immobilienbranche gerutscht und was reizt Dich am Thema Immobilien?

Im Rahmen einer Weiterbildung war ich auf der Suche nach einem Praktikumsplatz und durch mein Netzwerk und aufgrund meines Sprachprofils bin ich bei SPG Intercity Geneva fündig geworden. Die Omnipräsenz des Immobilitätsthema gefällt mir – es betrifft uns alle, privat als auch beruflich.

3. Warum bist Du wipswiss Mitglied?

Der Schweizer Immobilien Investment Markt ist nach wie vor sehr von Männern geprägt und das spezifische WIP Netzwerk ist eine Möglichkeit mich unter Gleichgesinnten auszutauschen und zusätzlich zu vernetzen.

4. Deine grösste berufliche Herausforderung – und wie Du diese gemeistert hast?

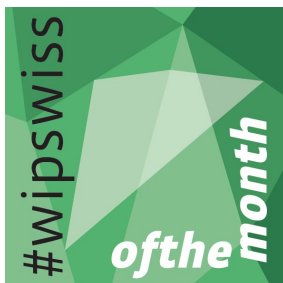
Die Leitung der Sale- & Leaseback Transaktion des Lombard Odier Portfolios 2017 in Genf mit einem Volumen von CHF M 300 war ein Meilenstein – Immobilientransaktion sind keine One-(Wo)-man Show und so führte ein starkes multi-disziplinäres Projektteam und eine „out-of-the-box-thinking“ Haltung erfolgreich zum Ziel.

5. Was war dein grösstes "Learning" in der Branche?

Jede Immobilientransaktion ist einzigartig und trotz standardisierter Prozesse bleibt jeweils ein Teil der Transaktion unplanbar und ist direkt an menschliche Emotionen gebunden.

6. Was möchtest Du den Ladies der Immobilienbranche in der Schweiz mit auf den Weg geben?

Einen Ausschnitt der Antrittsrede von Vjosa Osmani, der neu gewählten Präsidentin des Kosovo: „Mädchen haben den Platz, den sie selbst wollen, von dem sie jede Nacht träumen und für den sie hart und fleissig arbeiten.“



Juillet 2021 – avec notre membre de wipswiss Sandra Claudia Andres

1. Qui es-tu et où travailles-tu ?

Je m'appelle Sandra Claudia Andres et je travaille au sein de SPG Intercity Geneva SA depuis plus de 10 ans. Jusqu'à récemment en tant que Senior Investment Consultant et depuis le début de cette année en tant que Sales Executive Director et membre de la direction.

2. Comment es-tu arrivée dans l'immobilier et qu'a cette branche de fascinant pour toi ?

Je cherchais un stage dans le cadre d'un programme de formation continue et grâce à mon réseau et à mon profil linguistique, j'ai trouvé ce que je cherchais chez SPG Intercity Geneva SA. J'aime l'omniprésence du sujet de l'immobilier - il nous touche tous, à titre privé comme à titre professionnel.

3. Pourquoi es-tu devenue membre de wipswiss ?

Le marché suisse de l'investissement immobilier est encore très masculin et le réseau spécifique de wipswiss est pour moi l'occasion d'échanger des idées et de rencontrer des personnes partageant les mêmes idées.

4. Quel a été ton plus grand défi professionnel - et comment l'as-tu surmonté ?

Diriger la transaction de sale & leaseback du portefeuille de Lombard Odier à Genève en 2017 avec un volume de CHF M 300 a été une étape importante - les transactions immobilières ne sont pas l'affaire d'une seule personne et donc une solide équipe de projet multidisciplinaire et une attitude "out-of-the-box-thinking" ont permis d'atteindre l'objectif.

5. Quel a été ton plus grand "apprentissage" dans l'industrie ?

Chaque transaction immobilière est unique et, malgré les processus standardisés, une partie de la transaction reste imprévisible et est directement liée aux émotions humaines.

6. Que souhaites-tu aux femmes de l'immobilier en Suisse ?

Un extrait du discours inaugural de Vjosa Osmani, la présidente nouvellement élue du Kosovo : "Les filles ont la place qu'elles veulent, la place dont elles rêvent chaque nuit et la place pour laquelle elles travaillent dur.